



BETTER LEADS, BETTER DEALS.

圧倒的な商談化率を実現！

サービス比較サイト『GOEN』

ゴエン



株式会社original

弊社について / 会社概要

会社名

株式会社original

代表者

森木 陽輔

所在地

東京都品川区東五反田1-11-7
三ツ星ビル1号館5F-B

設立

2013年11月22日

サービス 一覧

- ・ 『GOEN』 比較サイトの運営
- ・ 『aim@』 Instagram運用代行
- ・ 『Kasicas』 SNS分析ツール
- ・ 『OriMAP』 MEO対策
- ・ 広告代理業
- ・ Web制作
- ・ 『カギドクター』 鍵の開錠/交換

「GOEN」とは

企業様と企業様の良い
『**ご縁**』を生み出す
サービス比較（資料請求）サイトです。

《一般的なサービス比較サイトとの違い》

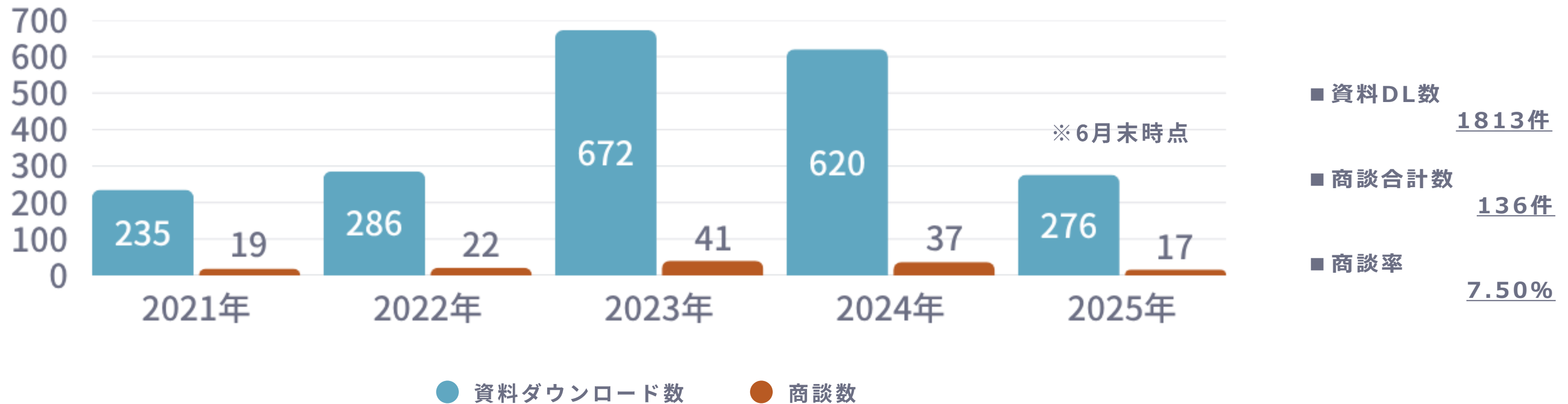
1. 希望条件での“**絞り込み**”により
コストの削減 & 商談精度を向上 → P7

2. 商談完了ユーザーへの“**報酬還元**”
による**大幅な商談率向上**をお約束！ → P8



他社の比較サイトでの実績

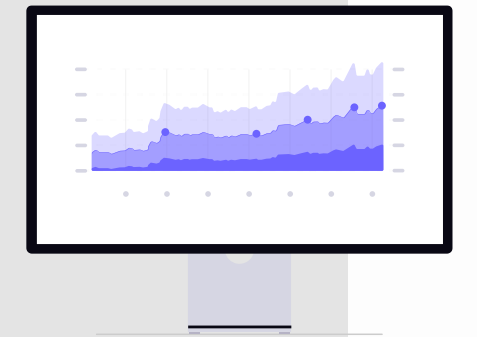
私たち自身も「SNS運用代行サービス」を展開しており、
これまで複数の比較サイトに出稿してきましたが、
満足のいく商談数にはつながりませんでした。



商談率が低いことによるマイナス要素

コスト

商談単価が上がり、無駄なコストが増加する



生産性

営業担当の対応工数が増え、生産性が低下する



モチベーション

対応しても成約につながらず、営業担当のモチベーションが低下する



【GOEN】が商談率を大幅にアップさせる施策 1

記事の“質”にこだわることで 商談率を向上

- ☑ 情報が整理された、わかりやすい記事を作成
- ☑ ユーザー視点を取り入れた、共感性の高い構成
- ☑ 第三者目線による編集で、信頼性を確保

「読みやすさ」「納得感」「信頼感」を

兼ね備えた記事が

“商談につながる” リードを生み出します

The screenshot shows a webpage from GOEN. The main title is "SNS運用代行サービス「aim@」の魅力と活用法". Below the title is a table of contents with items: "はじめに", "「aim@」とは", "「aim@」の特徴", "導入のメリット", and "まとめ". A dark blue header bar contains the text "はじめに". The article text below discusses the benefits of SNS management services in the current marketing landscape, mentioning that while SNS is widely used, effective use requires specialized knowledge and continuous effort, which "aim@" provides support for.

「aim@」とは

「aim@」は、株式会社originalが提供するSNS運用代行サービスで、主にInstagramアカウントのフォロワー獲得やエンゲージメント向上をサポートしています。ユーザーが求めるターゲットに対して、自動でアクション（フォローやいいね）を行い、アカウントの認知度を高める施策を実施します。

メリット	説明
効率的なフォロワー増加	ターゲットに合わせた自動アクションで、効果的にフォロワーを増やします。
時間と労力の節約	手動でのフォローやいいね作業を自動化することで、他の業務に集中できます。
戦略的な運用	データに基づく効果測定と改善提案で、SNS運用の質を向上させます。

まとめ

SNS運用は、現代のマーケティング戦略において欠かせない要素となっています。しかし、効果的な運用には専門的な知識と継続的な努力が必要です。「aim@」は、そんな課題を解決し、効率的かつ効果的なSNS運用をサポートするサービスです。

【GOEN】が商談率を大幅にアップさせる施策 2

希望条件での絞り込みにより コストの削減 & 商談精度を向上

- ☑ ユーザーが自社に合った条件でサービスを選択
- ☑ 本当に興味のある資料だけをダウンロード
- ☑ 情報の取捨選択が可能のため、リードの質が向上

ユーザーと企業の
“ミスマッチ”を減らし

より確度の高い商談を生み出します

希望条件で絞り込む
(複数チェック可能)

IT導入補助金の対象サービス

サポートが手厚い

安価

【GOEN】が商談率を大幅にアップさせる施策 3-①

商談完了ユーザーへの“報酬還元” による大幅な商談率向上をお約束！

- ☑ 商談が完了したユーザーに報酬を還元する独自システムを導入
- ☑ 掲載企業様からの掲載料の一部を還元する仕組み
- ☑ 商談インセンティブによって、リードの行動意欲が大きく向上



ユーザーの“能動的な参加”を促すことで
より商談に至りやすい環境を実現します

報酬付与の流れは
次項に記載

【GOEN】が商談率を大幅にアップさせる施策 3-②

報酬還元の“仕組み”を明確に設計し、不正を防止

■ 掲載企業様専用管理画面

資料請求ユーザー一覧						
ID	資料請求日時	登録サービス	請求者情報	事業形態・会社名	規模・業種	商談
1007	2025-08-05 11:43	aim@	担当者名 03-6455-7955 メールアドレス	法人 会社名 / 屋号	2人~10人 IT/通信/インターネット	商談 商談申込

① 商談前もしくは商談後に「商談申込」をクリックします。
クリックすることで、資料DLしたユーザー側の管理画面に「商談完了申請」ボタンが表示されます。

■ 会員（ユーザー）様専用管理画面

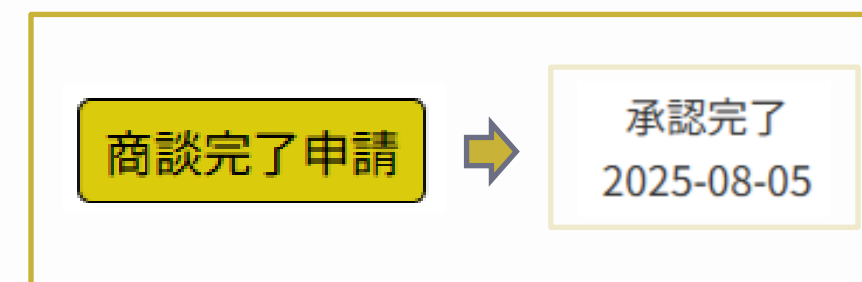
② 商談が終わりますとユーザーより「商談完了申請」がクリックされます。
クリックされることで掲載企業様専用管理画面に「商談完了」と表示されます。

承認待ち
2025-08-05

ユーザー側の管理画面では「承認待ち」という表記に変わります。

資料請求履歴					
ツール	サービス	資料請求日	商談	ダウンロード	
aim@	株式会社original aim@ SNS運用代行サービス 「aim@」の魅力と活用法	2025-08-05	商談 商談完了申請	ダウンロード	

③ 商談が完了し、「商談完了」ボタンが表示されましたら、こちらをクリックすることで「完了 / 日付」に変わります。



④ 掲載企業様が「商談完了」をクリックすることで、ユーザー側の管理画面に「承認完了 / 日付」と表記が変わります。
これにより報酬の付与を行います。

※ 商談が終わりましたら、必ず「商談完了」をクリックしてください。
※ 商談ができなかった場合は、クリックしないようお願いいたします。

幅広いジャンルに対応するカテゴリ構成

GOENでは、多種多様な業種・職種に対応した
豊富なカテゴリをご用意しています。(随時更新中)

大カテゴリ数 15ジャンル

経理 / 人事 / マーケティング / カスタマーサポート / 営業 etc

中カテゴリ数 45ジャンル

情報システム / 総務 / 社内情報共有 / 法務 / 技術 / 流通 / AI etc

小カテゴリ数 456ジャンル

店舗管理 / 自動化ツール / データ活用 etc

カ
テ
ゴ
リ
構
成

※2025年11月リリース時

掲載料金のご案内

初期導入費用	80,000円 (税別)	オープン記念により 0円
月額固定費用	0円	
①リード単価 (1件~9件/月)	12,000円 (税別)	オープン記念により 一律 9,000円 (税別)
②リード単価 (10件~29件/月)	11,000円 (税別)	
③リード単価 (30件~/月)	9,000円 (税別)	
上位固定表示費用	30,000円 / 20,000円 / 15,000円 (税別) / 月	
月間上限件数設定 / 最低契約期間	1件~ / 3か月~	

注意事項

- ※リード単価は事前にご契約いただいた該当月の上限件数によって単価を確定いたします。
仮に②でご契約いただいていた場合であっても、該当月の有効リード提供数が8件だった場合は、11,000円×8件としてのご請求となります。
- ※月中でも上限件数の変更 (増加のみ) が可能ですが、リード単価は事前に設定いただいているリード単価でのご請求となります。
- ※4か月目以降は毎月更新となります。

提供リード情報と無効リード条件について

提供リード情報

会社名

担当者

電話番号

メールアドレス

役職

業種

従業員規模

導入予定時期

DL日時情報

無効リード条件

(毎月5日までに指定のExcelシートにご入力の上ご報告をいただきます)

- ① 明らかに虚偽の氏名 (例: 「あああ」)
- ② 虚偽の電話番号/メールアドレス (例: 「00-1234-5678」/送信エラーとなるメールアドレス)
- ③ 電話番号の不通
 - └ 電話番号自体が存在しない (「現在使われておりません」等)
 - └ 別の会社等につながる
 - └ 資料請求をした名前の社員やユーザーが存在しない
 - └ 電話番号にFAX番号が登録されている
- ④ 貴社の既存顧客
- ⑤ 過去にGOENが提供したリード情報と重複
- ⑥ 競合調査目的の同業他社からのリード情報
- ⑦ 貴社社員の登録
- ⑧ その他弊社が無効リードと判断したリード情報

④⑤⑥⑦⑧に関しまして、それとわかる証拠物の提出が必要になります。

ご掲載までの流れ

お申込みから1週間以内で掲載スタート



お申込み ▼	Webサイト「 https://goengoen.com/for-client 」よりお申込みください。 ※書面をご希望の方は、別途「お申込み兼契約書」を発行し、電子契約ツールにて締結いたします。
資料（PDF）のご提供 ▼	ダウンロード用のサービス資料（PDF）をお送りいたします。
記事作成 ▼	簡潔に、特徴をつかんだ記事を作成いたします。
記事のご確認 掲載スタート	記事が完成次第、記事内容等のご確認をいたします。 修正等なければ即日掲載スタートいたします。

株式会社original

東京都品川区東五反田1-11-7 三ツ星ビル1号館5F-B

<https://original-inc.com>

03-6455-7955 (平日10時~19時)

【GOEN】

<https://goengoen.com>

